



Division Etudes et Marchés  
Dossier suivi par : Tarek MHIRI  
tarek.mhiri@viniflhor.fr

# ***Les disparités régionales au niveau des ventes de vins tranquilles en grande distribution : Un problème d'offre ou de demande ?***

*La reproduction totale ou partielle d'un ou plusieurs articles VINIFLHOR-INFOS est autorisée, sous réserve des mentions suivantes : "extrait VINIFLHOR-INFOS, le numéro et le mois concernés". De plus, dans le cas d'une étude, il est demandé de préciser le titre de celle-ci et les sources des tableaux. La reproduction du logo VINIFLHOR devra, par ailleurs figurer sur les documents intégrant pour une part majoritaire des éléments fournis par VINIFLHOR*

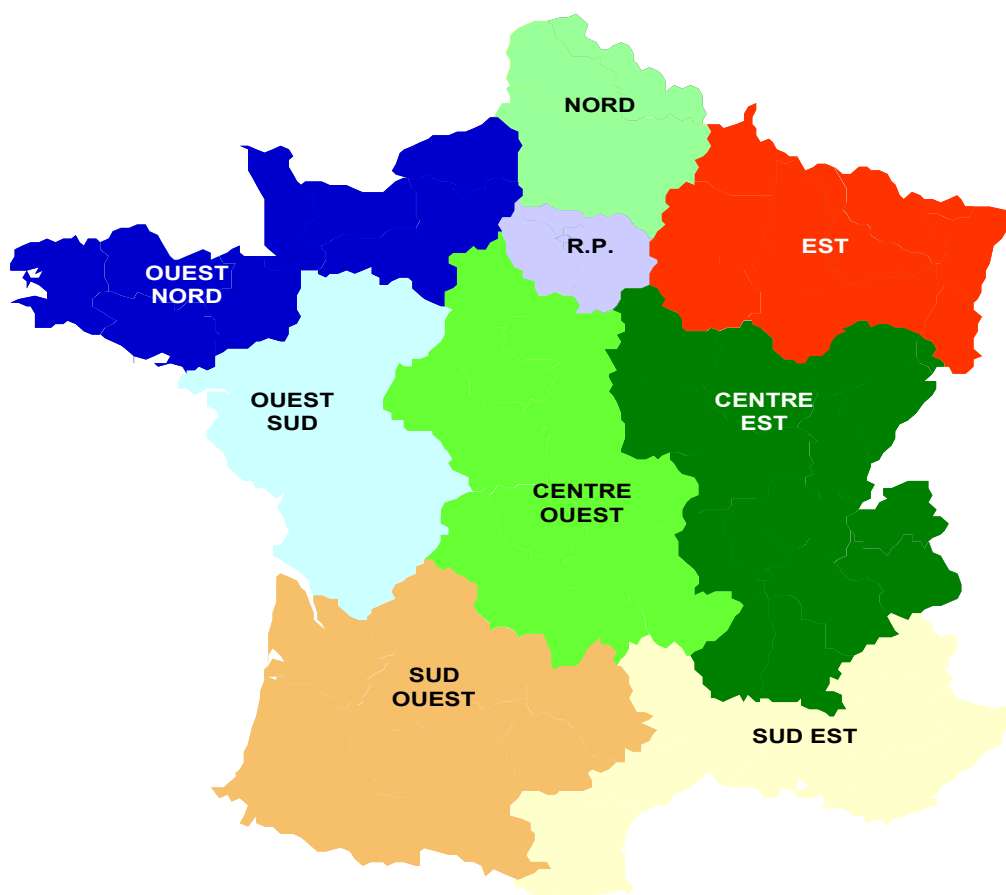
## FICHE n°1 : Précisions méthodologiques

Nous présentons ici un constat sur les ventes régionales de vins tranquilles en grande distribution pour l'année 2006. Les résultats sont issus du panel INFOSCAN réalisé, par la société IRI FRANCE, à partir de l'enregistrement des sorties de caisse.

**L'objectif étant d'identifier les disparités régionales et de les mesurer.**

Au mois de juin 2006, le parc total des magasins suivis en infoscan census est composé de 1445 Hyper marchés, 5 617 Super marchés et 1 888 magasins Hard discount français (ED, MUTANT, LEADER PRICE et NETTO). Les informations sont recueillies par période de 4 semaines. Chaque période commence un lundi et se termine un dimanche. Une "année panel" (52 semaines) est ainsi composée de 13 périodes notées P01, P02, ....., P13. On précisera que l'année 2005 correspond aux 52 semaines comprises entre le 3 janvier 2005 (P01/2005) et le 1 janvier 2006 (P13/2006), et que l'année 2006 correspond aux 52 semaines comprises entre le 2 janvier 2006 (P01/2006) et le 31 décembre 2006 (P13/2006).

La France est répartie en 9 régions : région EST ; région NORD ; région OUEST-NORD ; région OUEST-SUD ; région CENTRE-OUEST ; région CENTRE-EST ; région SUD-EST ; région SUD-OUEST et région PARISIENNE.

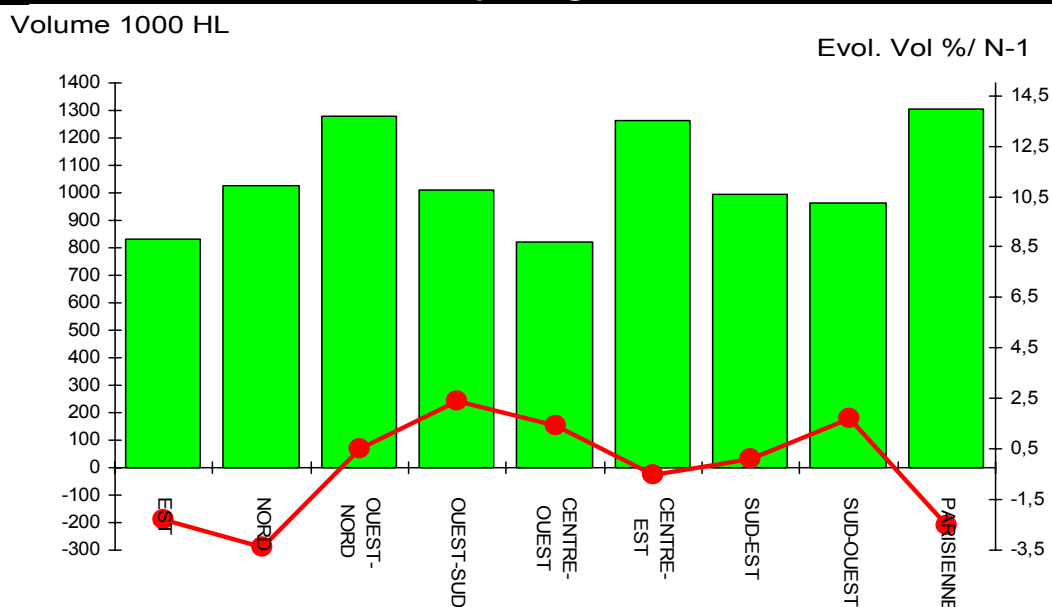


## FICHE n°2 : Répartition régionale des ventes de vins tranquilles en GD

**Tableau n°1 : Evolution des ventes de vins tranquilles en GD, par région**

	Volume en 1000 hl au 31/12/2006	Evolution volume en 1000 hl/n-1	Evolution volume en % / n-1	CA en Mio € au 31/12/2006	Evolution CA en % / n-1
France TOTAL	9491,12	-37.33	-0.4%	3 130.7	-0.1%
Région EST	829,05	-19.71	-2.3%	289.5	-1.7%
Région NORD	1024,25	-36.26	-3.4%	357.3	-3.4%
Région OUEST-NORD	1279,09	+5.80	+0.5%	419.1	+0.4%
Région OUEST-SUD	1011,05	+23.92	+2.4%	287.2	+3.5%
Région CENTRE-OUEST	820,47	+11.12	+1.4%	226.7	2.0%
Région CENTRE-EST	1263,61	-5.84	-0.5%	403.9	-0.8%
Région SUD-EST	997,20	+1.45	+0.1%	343.9	+0.8%
Région SUD-OUEST	963,73	+15.74	+1.7%	290.1	+3.1%
Région PARISIENNE	1302,67	-33.54	-2.5%	512.8	-1.4%

**Graphique n°1: Répartition et Evolution des ventes de vins tranquilles  
par région**



Source : IRI France à P13/2006

Au niveau national, les ventes de vins tranquilles commercialisés en GD sont en recul de 37 330 hl soit -0,4% en volume et stables en valeur (-0,1%), par rapport aux 12 mois précédents. Selon les régions, les évolutions vont de -3,4 % à + 2,4 %.

Par rapport à la moyenne « France total » qui est de -0,4%, le recul est très marqué dans trois régions :

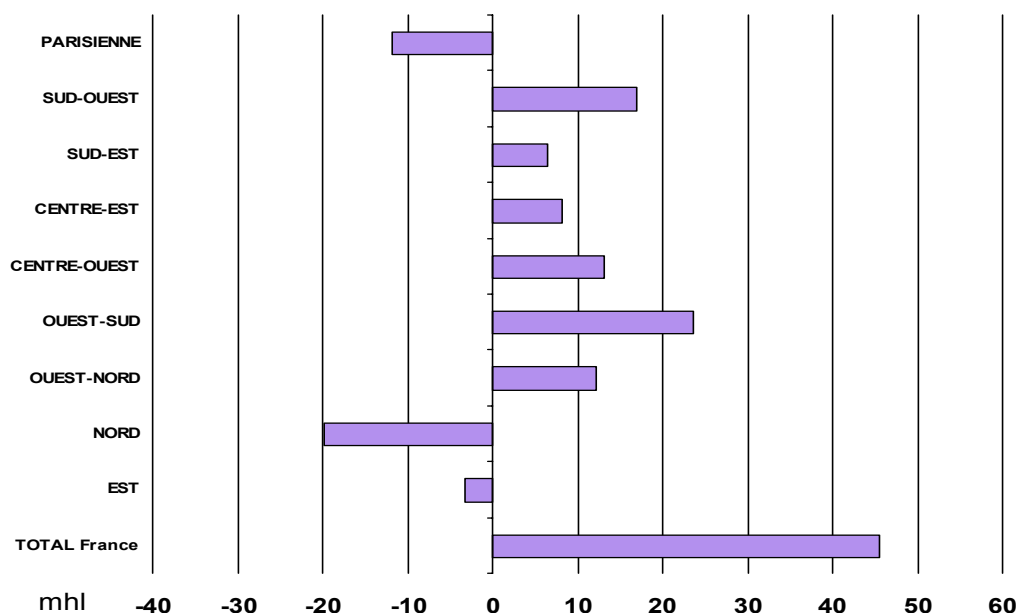
- La région NORD -3,4% (soit – 36 260 hl).
- La région Parisienne -2,5% (soit – 33 540 hl).
- La région EST -2,3% (soit – 19 710 hl).

## FICHE n°3 : Répartition régionale des ventes de VQPRD en GD

**Tableau n°2 : Evolution des ventes des VQPRD en GD, par région**

	Volume en 1000 hl au 31/12/2006	Evolution volume en 1000 hl/n-1	Evolution volume en % / n-1	CA en Mio € au 31/12/2006	Evolution CA en % / n-1
France TOTAL	5243.7	+45.6	+0.9%	2352.4	+0.6%
Région EST	490.5	-3.3	-0.7%	226.3	-0.8%
Région NORD	653.4	-19.9	-3.0%	282.5	-3.0%
Région OUEST-NORD	763.3	12.1	+1.6%	320.1	+1.1%
Région OUEST-SUD	498.6	23.7	+5.0%	203.6	+5.0%
Région CENTRE-OUEST	371.4	13.2	+3.7%	155.6	+3.4%
Région CENTRE-EST	639.6	8.1	+1.3%	294.0	-0.2%
Région SUD-EST	546.2	6.5	+1.2%	249.4	+1.1%
Région SUD-OUEST	445.9	17.0	4.0%	207.1	+4.6%
Région PARISIENNE	834.9	-11.8	-1.4%	413.6	-1.0%

**Graphique n°2: Évolution des ventes en volume de VQPRD par région**



Source : IRI France – P13/2006

Pour les ventes des VQPRD en GD on note une progression de 45 600 hl soit +0,9% en volume et +0,6% en valeur, par rapport aux 12 mois précédents. Selon les régions, les évolutions vont de -3 % à + 5 %.

Par rapport à la moyenne « France total », trois régions sont en dessous :

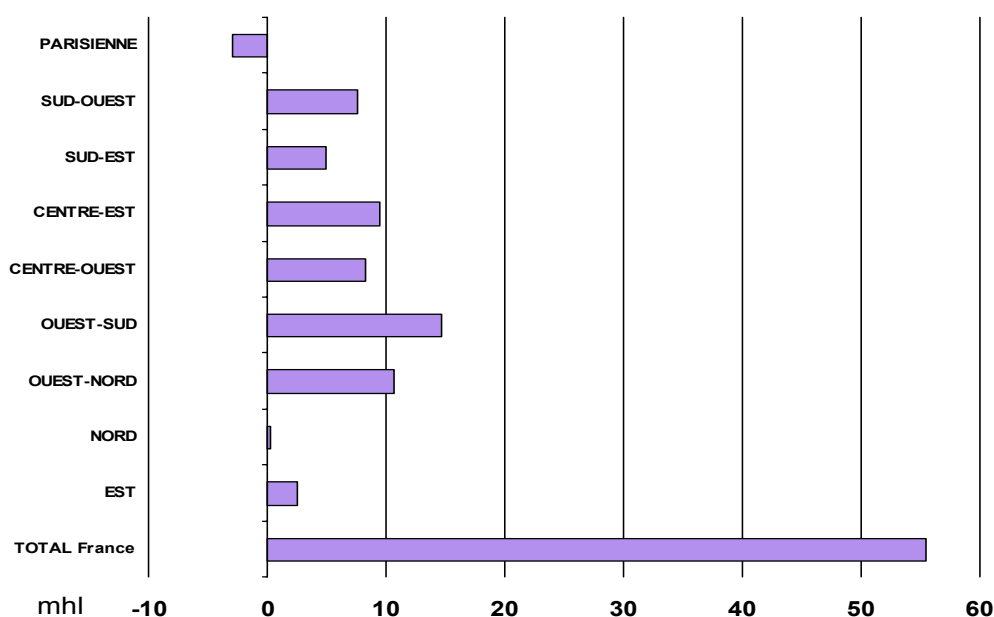
- La région NORD -3 % (soit – 19 900 hl).
- La région Parisienne -1,4% (soit – 11 800 hl).
- La région EST -0,7 % (soit – 3 300 hl).

## FICHE n°4 : Répartition régionale des ventes de VDP en GD

**Tableau n°3 : Evolution des ventes des VDP en GD, par région**

	Volume en 1000 hl au 31/12/2006	Evolution volume en 1000 hl/n-1	Evolution volume en % / n-1	CA en Mio € au 31/12/2006	Evolution CA en % / n-1
France TOTAL	2142.3	55.4	+2.7%	439.4	+2.3%
Région EST	134.9	2.5	+1.8%	28.7	+1.1%
Région NORD	186.6	0.3	+0.2%	40.4	-0.4%
Région OUEST-NORD	299.9	10.6	+3.7%	63.5	+2.6%
Région OUEST-SUD	266.8	14.7	+5.8%	49.9	+4.7%
Région CENTRE-OUEST	207.7	8.3	+4.2%	36.4	+3.6%
Région CENTRE-EST	290.1	9.5	+3.4%	57.2	+2.8%
Région SUD-EST	282.6	4.9	+1.8%	64.8	+2.6%
Région SUD-OUEST	222.6	7.6	+3.6%	41.8	+3.3%
Région PARISIENNE	251.2	-3.0	-1.2%	56.9	+0.3%

**Graphique n°3: Évolution des ventes en volume de VDP par région**



Source : IRI France – P13/2006

Pour les ventes des VDP en GD on note une progression de 55 400 hl soit +2,7% en volume et +2,3% en valeur, par rapport aux 12 mois précédents. Selon les régions, les évolutions vont de -1,2 % à + 5,8 %.

Par rapport à la moyenne « France total », trois régions sont en dessous :

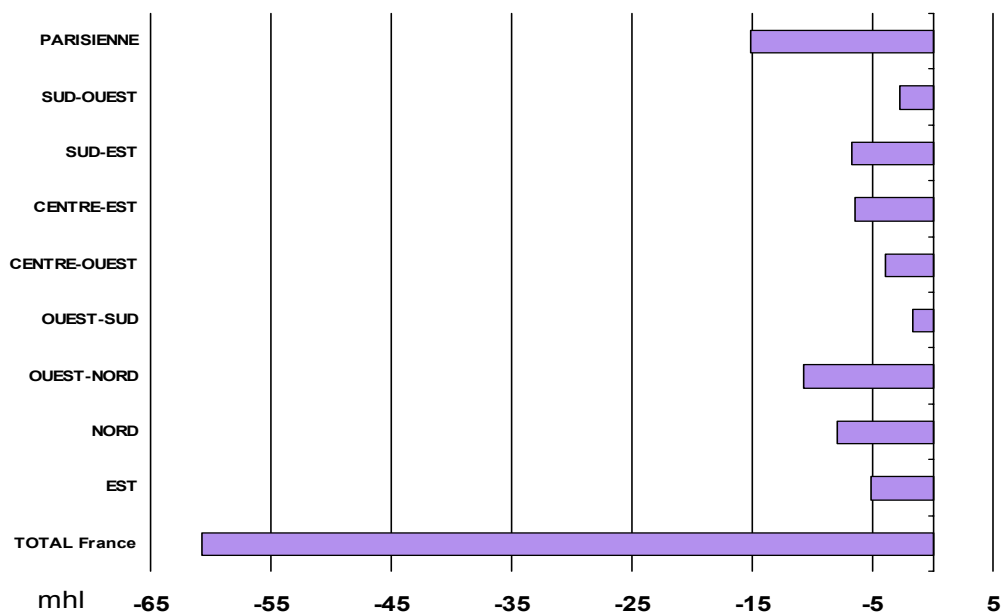
- La région NORD +0,2 % (soit + 300 hl).
- La région Parisienne -1,2 % (soit – 3 000 hl).
- La région EST +1,8 % (soit +2 500 hl).

## FICHE n°5 : Répartition régionale des ventes de VDP STANDARD en GD

**Tableau n°3a : Evolution des ventes des VDP STANDARD en GD, par région**

	Volume en 1000 hl au 31/12/2006	Evolution volume en 1000 hl/n-1	Evolution volume en % / n-1	CA en Mio € au 31/12/2006	Evolution CA en % / n-1
France TOTAL	1 186,4	-60.8	-4.9%	209.4	-5.5%
Région EST	68,1	-5.2	-7.1%	12.4	-7.6%
Région NORD	89,8	-7.9	-8.2%	16.2	-9.2%
Région OUEST-NORD	114,1	-10.8	-8.6%	20.3	-9.2%
Région OUEST-SUD	138,3	-1.7	-1.2%	22.1	-2.7%
Région CENTRE-OUEST	126,4	-4.0	-3.1%	18.5	-5.4%
Région CENTRE-EST	180,1	-6.5	-3.5%	29.9	-5.0%
Région SUD-EST	194,7	-6.7	-3.4%	40.9	-2.2%
Région SUD-OUEST	148,6	-2.7	-1.8%	24.6	-2.9%
Région PARISIENNE	126,4	-15.1	-10.7%	24.5	-9.6%

**Graphique n°3a: Évolution des ventes en volume de VDP STANDARD par région**



Source : IRI France – P13/2006

Pour les ventes des VDP STANDARD en GD on note une baisse de 60 800 hl soit -4,9% en volume et - 5,5% en valeur, par rapport aux 12 mois précédents. Selon les régions, les baisses en volume vont de -1,2 % à - 10,7 %.

Par rapport à la moyenne « France total », quatre régions sont au-dessus :

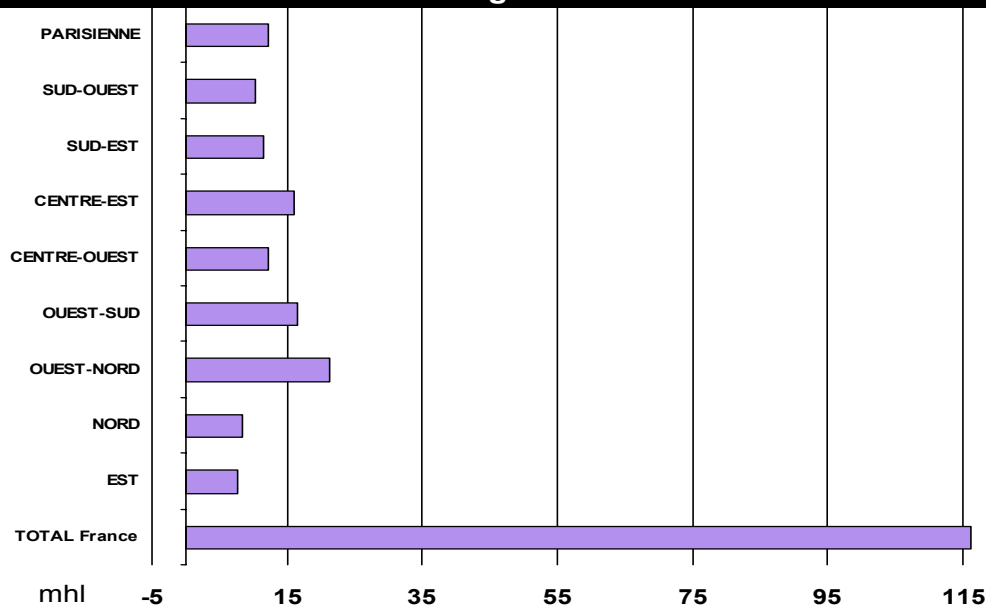
- La région Parisienne -10,7 % (soit – 15 100 hl).
- La région OUEST-NORD -8,6 % (soit -10 800 hl).
- La région NORD -8,2 % (soit – 7 900 hl).
- La région EST -7,1 % (soit - 5 200 hl).

## **FICHE n°6 : Répartition régionale des ventes de VDP de CEPAGE en GD**

**Tableau n°3b : Evolution des ventes des VDP de CEPAGE en GD, par région**

	Volume en 1000 hl au 31/12/2006	Evolution volume en 1000 hl/n-1	Evolution volume en % / n-1	CA en Mio € au 31/12/2006	Evolution CA en % / n-1
France TOTAL	955.9	+116.2	+13.8%	230.0	+10.6%
Région EST	66.8	+7.6	+12.9%	16.3	+9.0%
Région NORD	96.8	+8.3	+9.4%	24.2	+6.5%
Région OUEST-NORD	185.8	+21.4	+13.0%	43.1	+9.2%
Région OUEST-SUD	128.5	+16.4	+14.6%	27.8	+11.4%
Région CENTRE-OUEST	81.3	+12.3	+17.9%	17.9	+14.9%
Région CENTRE-EST	110.0	+16.0	+17.0%	27.3	+12.8%
Région SUD-EST	87.9	+11.6	+15.2%	23.8	+12.2%
Région SUD-OUEST	74.0	+10.4	+16.3%	17.2	+13.6%
Région PARISIENNE	124.8	+12.1	+10.8%	32.4	+9.3%

**Graphique n°3b: Évolution des ventes en volume de VDP de CEPAGE par région**



Source : IRI France – P13/2006

Pour les ventes des VDP de CEPAGE en GD on note une progression de 116200 hl soit + 13,8% en volume et + 10,6% en valeur, par rapport aux 12 mois précédents. Selon les régions, les évolutions vont de + 9,4 % à + 17,9 %.

Par rapport à la moyenne « France total », quatre régions sont en dessous :

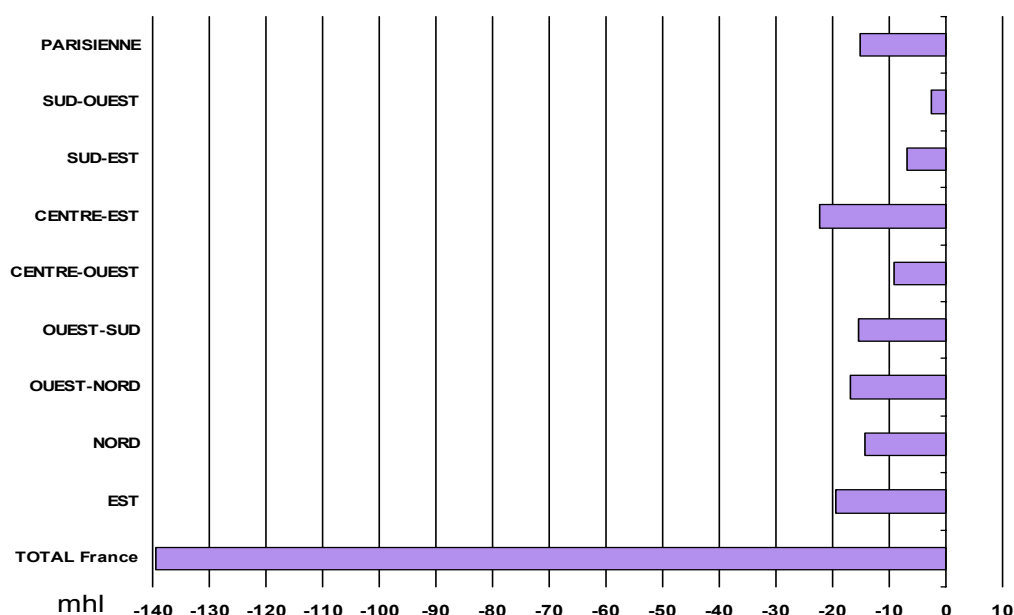
- La région NORD + 9,4 % (soit + 8 300 hl).
- La région PARISIENNE + 10,8 % (soit + 12 100 hl).
- La région EST + 12,9 % (soit + 7 600 hl).
- La région OUEST-NORD +13 % (soit +21 400 hl).

## FICHE n°7 : Répartition régionale des ventes de VDT en GD

**Tableau n°4 : Evolution des ventes de VDT en GD, par région**

	Volume en 1000 hl au 31/12/2006	Evolution volume en 1000 hl/n-1	Evolution volume en % / n-1	CA en Mio € au 31/12/2006	Evolution CA en % / n-1
France TOTAL	1915.4	-140.4	-6.8%	280.4	-8.4%
Région EST	190.6	-18.5	-8.8%	29.1	-10.3%
Région NORD	163.0	-14.2	-8.0%	25.6	-10.9%
Région OUEST-NORD	202.0	-16.8	-7.7%	30.7	-10.1%
Région OUEST-SUD	235.4	-15.5	-6.2%	30.2	-7.2%
Région CENTRE-OUEST	231.5	-9.2	-3.8%	31.5	-5.5%
Région CENTRE-EST	316.1	-22.2	-6.6%	35.7	-7.7%
Région SUD-EST	158.8	-10.2	-6.0%	25.8	-6.3%
Région SUD-OUEST	226.5	-14.5	-6.0%	30.6	-7.5%
Région PARISIENNE	191.4	-18.3	-8.7%	31.0	-10.8%

**Graphique n°4: Évolution des ventes en volume de VDT par région**



Source : IRI France – P13/2006

Pour les ventes des VDT en GD on note un recul de 140 400 hl soit - 6,8 % en volume et -8,4 % en valeur, par rapport aux 12 mois précédents. Selon les régions, les évolutions vont de -3,8 % à -8,8 %.

Par rapport à la moyenne « France total », trois régions sont au-dessus :

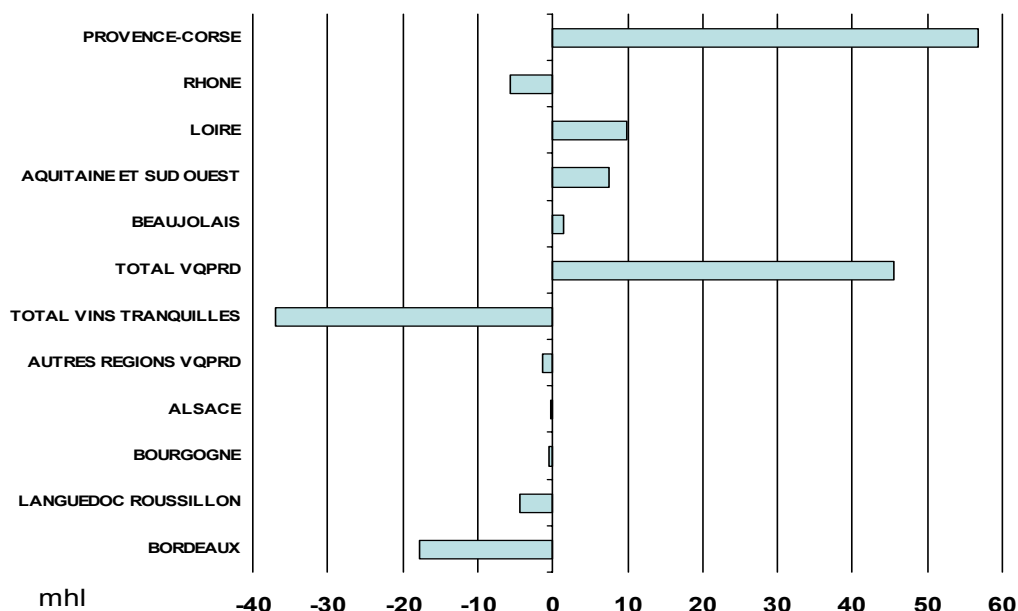
- La région NORD -8 % (soit – 14 200 hl).
- La région Parisienne -8,7 % (soit – 18 300 hl).
- La région EST -8,8 % (soit – 18 500 hl).

## FICHE n°8 : Evolution des ventes des VQPRD

**Tableau n°5 : Evolution des ventes des VQPRD en GD, total France**

	Volume en 1000 hl au 31/12/2006	Evolution volume en 1000 hl/n-1	Evolution volume en % / n-1	CA en Mio € au 31/12/2006	Evolution CA en % / n-1
BORDEAUX	1651.1	-17.8	-1.1%	877.4	+0.7%
BOURGOGNE	213.0	-0.4	-0.2%	159.8	-0.1%
BEAUJOLAIS	150.3	1.4	+0.9%	77.7	+0.1%
ALSACE	235.2	-0.2	-0.1%	128.8	-1.6%
RHONE	849.4	-5.7	-0.7%	306.6	-2.0%
LOIRE	713.0	9.9	+1.4%	264.3	+1.0%
LANGUEDOC-ROUSSILLON	416.6	-4.3	-1.0%	131.7	-2.5%
PROVENCE & CORSE	495.8	56.7	+12.9%	187.7	+9.4%
AQUITAINE & SUD- OUEST	471.7	7.5	+1.6%	187.2	+0.9%
AUTRES régions VQPRD	47.7	-1.4	-2.9%	31.3	-1.7%

**Graphique n°5: Évolution des ventes en volume des VQPRD, total France**



Source : IRI France – P13/2006

Les ventes des appellations de vins tranquilles en GD ont connu des évolutions différentes allant de -2,9 % à + 12,9 %.

Les principales appellations qui ont été touchées par des baisses sont :

- LANGUEDOC-ROUSSILLON -1 % (soit - 4 300 hl).
- BORDEAUX -1,1 % (soit - 17 800 hl).
- RHONE -0,7 % (soit - 5 700 hl).

Les appellations qui ont progressé sont :

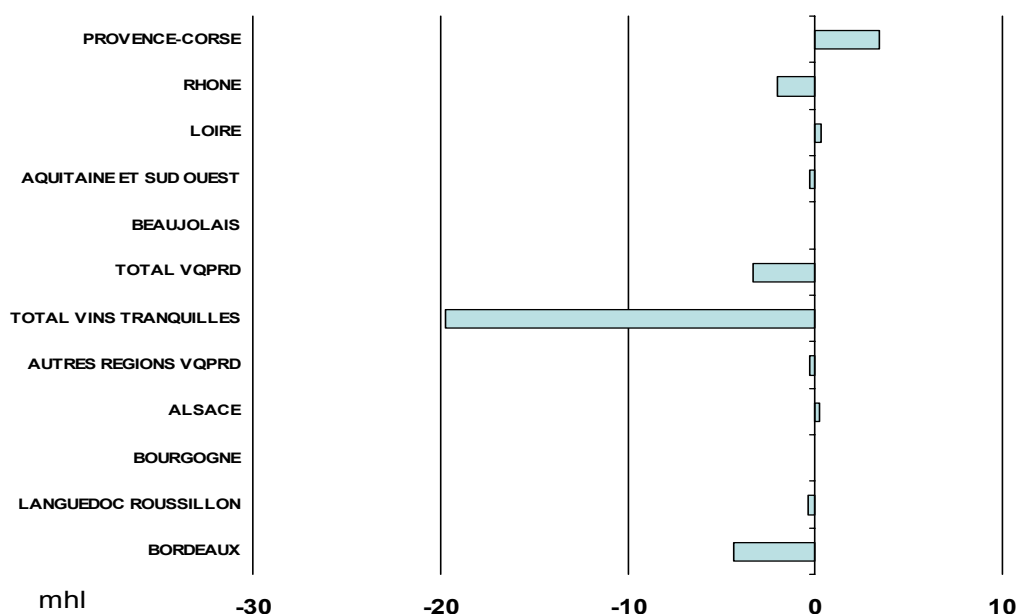
- PROVENCE & CORSE + 12,9 % (soit + 56 700 hl).
- AQUITAINE & SUD-OUEST + 1,6 % (soit +7 500 hl).
- LOIRE + 1,4 % (soit + 9 900 hl).
- BEAUJOLAIS + 0,9 % (soit +1 400 hl).

## FICHE n°9 : Evolution des ventes des VQPRD dans la région EST

**Tableau n°6 : Evolution des ventes des VQPRD en GD, région EST**

	Volume en 1000 hl au 31/12/2006	Evolution volume en 1000 hl/n-1	Evolution volume en % / n-1	CA en Mio € au 31/12/2006	Evolution CA en % / n-1
BORDEAUX	147.7	-4.25	-2.8%	78.3	-0.9%
BOURGOGNE	23.2	0.0	+0.1%	16.9	-0.7%
BEAUJOLAIS	21.5	0.0	+0.1%	10.8	-1.7%
ALSACE	73.1	+0.2	+0.3%	40.2	-0.5%
RHONE	91.1	-2.0	-2.1%	31.7	-3.2%
LOIRE	32.7	+0.3	+1.0%	11.6	+0.6%
LANGUEDOC-ROUSSILLON	28.1	-0.4	-1.5%	8.9	-1.9%
PROVENCE & CORSE	40.6	+3.4	+9.2%	14.1	+4.8%
AQUITAINE & SUD- OUEST	28.9	-0.3	-1.1%	11.4	+0.4%
AUTRES régions VQPRD	3.6	-0.3	-8.6%	2.4	-5.7%

**Graphique n°6: Évolution des ventes en volume de VQPRD, région EST**



Source : IRI France – P13/2006

Dans la région EST, les ventes des appellations de vins tranquilles en GD ont connu des évolutions différentes allant de - 8,6 % à + 9,2 %.

Les principales appellations qui ont été touchées par des baisses sont :

- BORDEAUX -2,8 % (soit – 4 250 hl).
- RHONE - 2,1 % (soit – 2 000 hl).
- LANGUEDOC-ROUSSILLON -1,5 % (soit – 400 hl).
- AQUITAINE&SUD-OUEST – 1,1 % (soit - 300 hl).

Les appellations dont les ventes ont progressé dans cette région, sont :

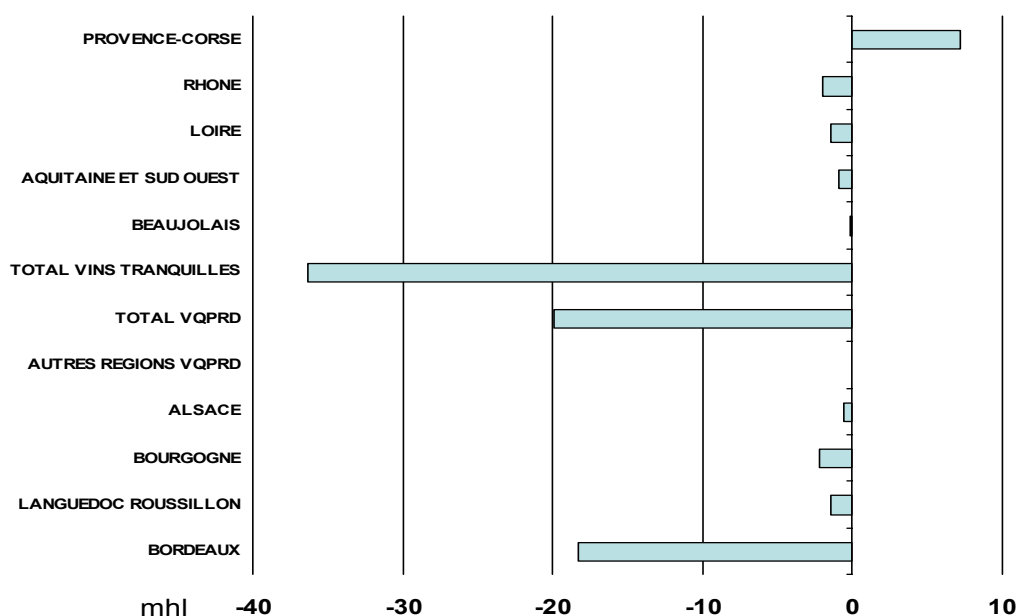
- PROVENCE & CORSE + 9,2 % (soit + 3 400 hl).
- LOIRE + 1 % (soit + 300 hl).

## **FICHE n°10 : Evolution des ventes des VQPRD dans la région NORD**

**Tableau n°7 : Evolution des ventes des VQPRD en GD, région NORD**

	Volume en 1000 hl au 31/12/2006	Evolution volume en 1000 hl/n-1	Evolution volume en % / n-1	CA en Mio € au 31/12/2006	Evolution CA en % / n-1
BORDEAUX	283.1	-18.3	-6.1%	136.9	-3.6%
BOURGOGNE	21.5	-2.2	-9.2%	16.3	-8.5%
BEAUJOLAIS	17.8	-0.2	-1.0%	9.1	-3.0%
ALSACE	30.0	-0.6	-2.0%	15.7	-3.9%
RHONE	80.3	-1.9	-2.4%	28.6	-4.3%
LOIRE	86.8	-1.5	-1.7%	30.4	-2.4%
LANGUEDOC-ROUSSILLON	33.9	-1.5	-4.2%	9.9	-7.4%
PROVENCE & CORSE	53.8	+7.2	+15.5%	17.7	+11.0
AQUITAINE & SUD- OUEST	43.8	-0.9	-2.0%	16.2	-0.3%
AUTRES régions VQPRD	2.4	-0.0	-1.9%	1.5	-0.9%

**Graphique n°7: Évolution des ventes en volume de VQPRD, région NORD**



Source : IRI France – P13/2006

Dans la région NORD, les ventes des appellations de vins tranquilles en GD ont connu des évolutions différentes allant de - 9,2 % à + 15,5 %.

Les principales appellations qui ont été touchées par des baisses sont :

- BOURGOGNE – 9,2 % (soit -2 200 hl).
- BORDEAUX - 6,1 % (soit – 18 300 hl).
- LANGUEDOC-ROUSSILLON -4,2 % (soit – 1 500 hl).
- RHONE - 2,4 % (soit – 1 900 hl).
- AQUITAINE&SUD-OUEST – 2 % (soit - 900 hl).
- LOIRE - 1,7 % (soit -1 500 hl).

Les appellations dont les ventes ont progressé dans cette région, sont :

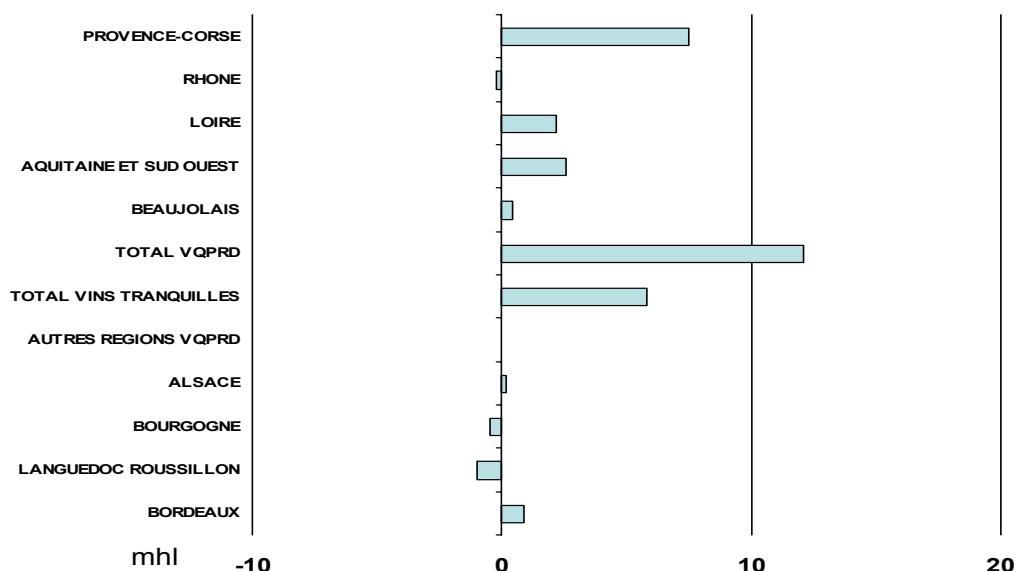
- PROVENCE & CORSE + 15,5 % (soit + 7 200 hl).

## **FICHE n°11 : Evolution des ventes des VQPRD dans la région OUEST-NORD**

**Tableau n°8 : Evolution des ventes des VQPRD en GD, région OUEST-NORD**

	Volume en 1000 hl au 31/12/2006	Evolution volume en 1000 hl/n-1	Evolution volume en % / n-1	CA en Mio € au 31/12/2006	Evolution CA en % / n-1
BORDEAUX	254.5	+0.9	+0.4%	127.2	+1.5%
BOURGOGNE	23.3	-0.5	-1.9%	16.8	-1.5%
BEAUJOLAIS	17.0	+0.4	+2.1%	8.8	+0.4%
ALSACE	24.2	+0.2	+1.0%	13.0	-0.7%
RHONE	112.7	-0.2	-0.1%	38.5	-1.5%
LOIRE	158.5	+2.2	+1.4%	56.3	+0.8%
LANGUEDOC-ROUSSILLON	49.0	-1.0	-2.0%	15.0	-3.4%
PROVENCE & CORSE	57.2	+7.5	+15.0%	19.5	+12.1%
AQUITAINE & SUD- OUEST	64.9	+2.7	+4.2%	23.7	+2.0%
AUTRES régions VQPRD	1.9	0.0	0.0%	1.2	+2.4%

**Graphique n°8:Évolution des ventes en volume de VQPRD région  
OUEST-NORD**



Source : IRI France – P13/2006

Dans la région OUEST-NORD, les ventes des appellations de vins tranquilles en GD ont connu des évolutions différentes allant de - 2 % à + 15 %.

Les principales appellations qui ont été touchées par des baisses sont :

- LANGUEDOC-ROUSSILLON - 2 % (soit – 1 000 hl).
- BOURGOGNE - 1,9 % (soit – 500 hl).

Les appellations dont les ventes ont progressé dans cette région, sont :

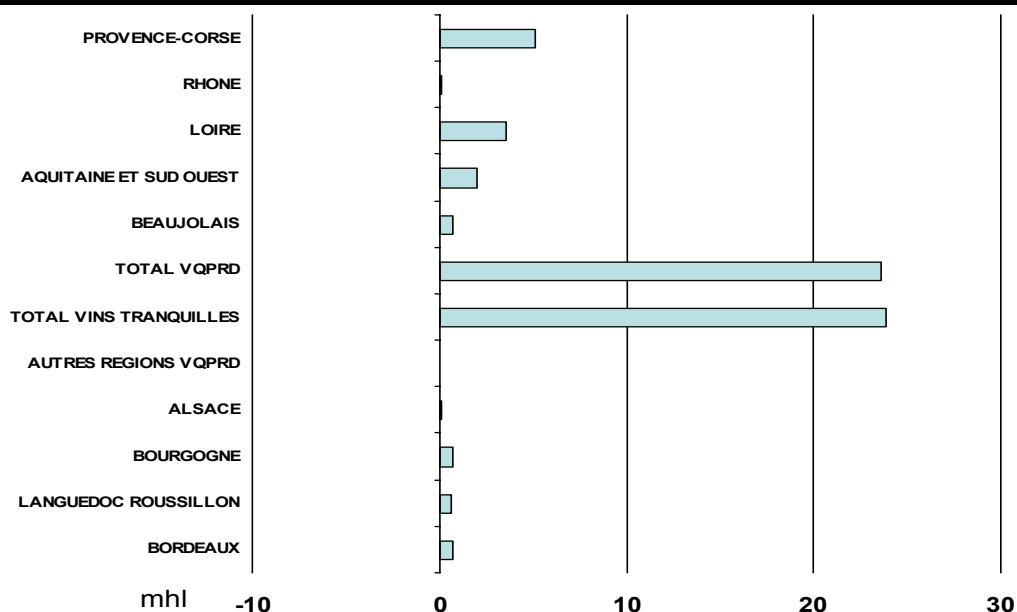
- PROVENCE & CORSE + 15 % (soit + 7 500 hl).
- AQUITAINE&SUD OUEST + 4,2 % (soit + 2 700 hl).
- BEAUJOLAIS + 2,1 % (soit + 400 hl).
- LOIRE + 1,4 % (soit + 2 200 hl).

## **FICHE n°12 : Evolution des ventes des VQPRD dans la région OUEST-SUD**

**Tableau n°9 : Evolution des ventes des VQPRD en GD, région OUEST-SUD**

	Volume en 1000 hl au 31/12/2006	Evolution volume en 1000 hl/n-1	Evolution volume en % / n-1	CA en Mio € au 31/12/2006	Evolution CA en % / n-1
BORDEAUX	156.7	8.5	+5.7%	76.9	+6.9%
BOURGOGNE	11.1	0.7	+6.8%	8.3	+5.4%
BEAUJOLAIS	10.7	0.7	+7.1%	5.3	+7.4%
ALSACE	12.3	0.1	+0.9%	6.7	-0.6%
RHONE	55.4	2.3	+4.3%	18.7	+3.7%
LOIRE	135.6	3.6	+2.7%	49.6	+3.2%
LANGUEDOC-ROUSSILLON	41.4	0.6	+1.5%	10.6	-1.8%
PROVENCE & CORSE	31.8	5.1	+19.3%	10.4	+14.5%
AQUITAINE & SUD- OUEST	47.5	2.0	+5.0%	16.4	+3.7%
AUTRES régions VQPRD	1.1	0.0	-2.9%	0.7	+0.2%

**Graphique n°9: Évolution des ventes en volume de VQPRD région OUEST-SUD**



Source : IRI France – P13/2006

Dans la région OUEST-SUD, les ventes des appellations de vins tranquilles en GD ont connu des évolutions différentes allant de – 2,9 % à + 19,3 %.

Les appellations dont les ventes ont progressé dans cette région, sont :

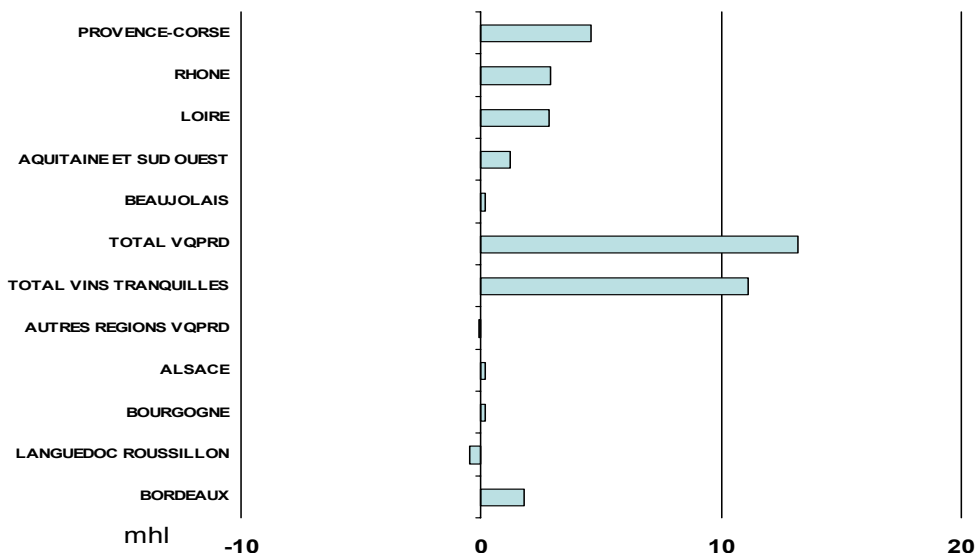
- PROVENCE & CORSE + 19,3 % (soit + 5 100 hl).
- BEAUJOLAIS + 7,1 % (soit + 700 hl).
- BOURGOGNE + 6,8 % (soit + 700 hl).
- BORDEAUX + 5,7 % (soit + 8 500 hl).
- AQUITAINE&SUD OUEST + 5 % (soit + 2 000 hl).
- RHONE + 4,3 % (soit + 2 300 hl).
- LOIRE + 2,7 % (soit + 3 600 hl).

## FICHE n°13 : Evolution des ventes des VQPRD dans la région CENTRE-OUEST

**Tableau n°10 : Evolution des ventes des VQPRD en GD, région CENTRE-OUEST**

	Volume en 1000 hl au 31/12/2006	Evolution volume en 1000 hl/n-1	Evolution volume en % / n-1	CA en Mio € au 31/12/2006	Evolution CA en % / n-1
BORDEAUX	112.2	+1.8	+1.6%	55.8	+4.4%
BOURGOGNE	11.4	+0.2	+1.7%	8.4	+1.7%
BEAUJOLAIS	10.4	+0.2	+1.8%	5.1	+1.7%
ALSACE	11.8	+0.1	+1.2%	6.4	-0.9%
RHONE	56.4	+2.9	+5.4%	18.9	+3.1%
LOIRE	71.1	+2.8	+4.1%	28.5	+3.5%
LANGUEDOC- ROUSSILLON	34.0	-0.5	-1.5%	8.6	-4.2%
PROVENCE & CORSE	29.4	+4.6	+18.3%	10.0	+13.0%
AQUITAINE & SUD- OUEST	33.6	+1.2	+3.7%	12.9	+2.5%
AUTRES régions VQPRD	1.2	-0.1	-5.0%	0.8	-4.5%

**Graphique n°10: Évolution des ventes en volume de VQPRD région  
CENTRE-OUEST**



Source : IRI France – P13/2006

Dans la région OUEST-NORD, les ventes des appellations de vins tranquilles en GD ont connu des évolutions différentes allant de - 5 % à + 18,3 %.

Les principales appellations qui ont été touchées par des baisses sont :  
-LANGUEDOC-ROUSSILLON – 1,5 % (soit – 500 hl).

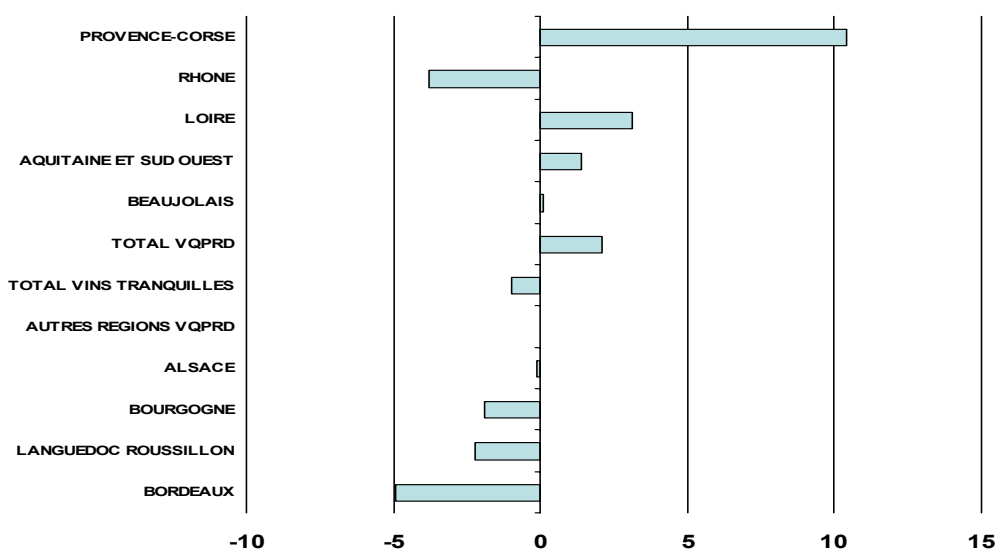
Les appellations dont les ventes ont progressé dans cette région, sont :  
-PROVENCE & CORSE + 18,3 % (soit + 4 600 hl).  
-RHONE + 5,4 % (soit + 2 900 hl).  
-LOIRE + 4,1 % (soit + 2 800 hl).  
-AQUITAINE&SUD OUEST + 3,7 % (soit + 1 200 hl).  
-BORDEAUX + 1,6 % (soit + 1 800 hl).

## **FICHE n°14 : Evolution des ventes des VQPRD dans la région CENTRE-EST**

**Tableau n°11 : Evolution des ventes des VQPRD en GD, région CENTRE-EST**

	Volume en 1000 hl au 31/12/2006	Evolution volume en 1000 hl/n- 1	Evolution volume en % / n-1	CA en Mio € au 31/12/2006	Evolution CA en % / n-1
BORDEAUX	138.15	-2.52	-1.8%	73.7	-2.0%
BOURGOGNE	57.73	0.81	+1.4%	41.2	+0.6%
BEAUJOLAIS	20.30	0.09	+0.4%	10.5	-1.5%
ALSACE	30.46	0.41	+1.4%	16.2	-1.2%
RHONE	169.86	-2.51	-1.5%	63.7	-3.2%
LOIRE	50.88	2.56	+5.3%	18.5	+3.5%
LANGUEDOC- ROUSSILLON	39.90	-2.17	-5.1%	11.8	-5.5%
PROVENCE & CORSE	66.41	10.76	+19.3%	24.3	+14.8%
AQUITAINE & SUD- OUEST	36.95	1.22	+3.4%	14.9	+2.0%
AUTRES régions VQPRD	28.99	-0.51	-1.7%	19.1	-1.4%

### **Évolution des ventes en volume de VQPRD région CENTRE-EST**



Source : IRI France - Infoscan

Dans la région CENTRE-EST, les ventes des appellations de vins tranquilles en GD ont connu des évolutions différentes allant de - 1,8 % à + 19,3 %.

Les principales appellations qui ont été touchées par des baisses sont :

- LANGUEDOC-ROUSSILLON – 5,1 % (soit – 2 170 hl).
- BORDEAUX - 1,8 % (soit - 2 520 hl).
- RHONE -1,5 % (soit - 2 510 hl).

Les appellations dont les ventes ont progressé dans cette région, sont :

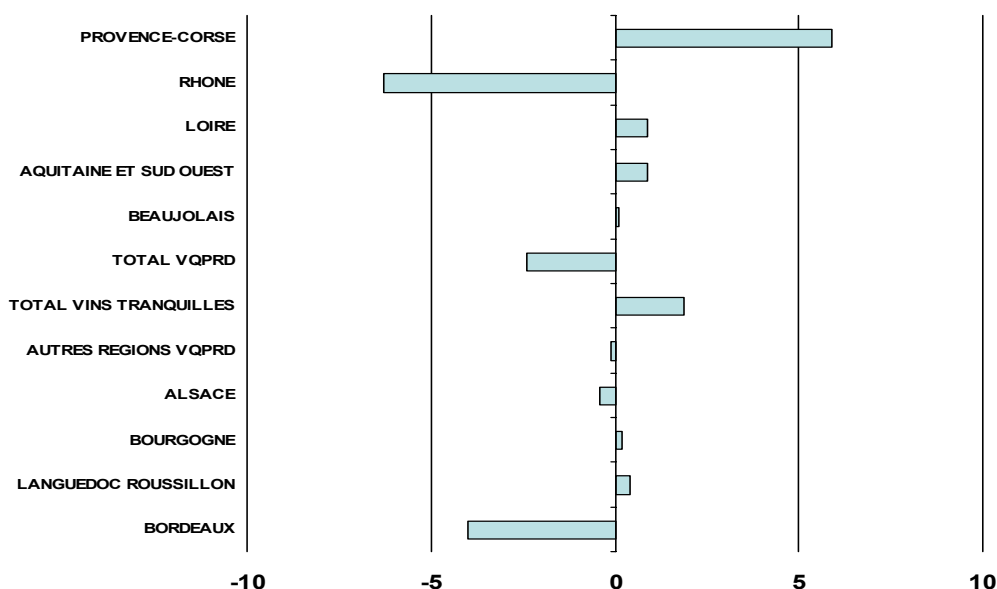
- PROVENCE & CORSE + 19,3 % (soit + 10 760 hl).
- LOIRE + 5,3 % (soit + 2 560 hl).
- AQUITAINE&SUD OUEST + 3,4 % (soit + 1 220 hl).
- BOURGOGNE + 1,4 % (soit + 810 hl).

## FICHE n°15 : Evolution des ventes des VQPRD dans la région SUD-EST

**Tableau n°12 : Evolution des ventes des VQPRD en GD, région SUD-EST**

	Volume en 1000 hl au 31/12/2006	Evolution volume en 1000 hl/n-1	Evolution volume en % / n-1	CA en Mio € au 31/12/2006	Evolution CA en % / n-1
BORDEAUX	102.30	-1.30	-1.3%	58.2	-0.2%
BOURGOGNE	16.30	0.16	+1.0%	13.1	+3.6%
BEAUJOLAIS	13.53	0.10	+0.8%	7.0	+1.3%
ALSACE	14.33	-0.19	-1.3%	8.0	-2.8%
RHONE	130.43	-1.77	-1.3%	49.4	-2.5%
LOIRE	31.80	0.69	+2.2%	12.1	+2.1%
LANGUEDOC-ROUSSILLON	95.73	1.92	+2.1%	36.9	+1.7%
PROVENCE & CORSE	111.16	6.59	+6.3%	51.5	+5.5%
AQUITAINE & SUD- OUEST	27.95	0.32	+1.2%	11.5	+1.6%
AUTRES régions VQPRD	2.64	-0.02	-0.8%	1.6	+2.2%

### Évolution des ventes en volume de VQPRD région SUD-EST



Source : IRI France - Infoscan

Dans la région SUD-EST, les ventes des appellations de vins tranquilles en GD ont connu des évolutions différentes allant de - 1,3 % à + 6,3 %.

Les principales appellations qui ont été touchées par des baisses sont :

- BORDEAUX - 1,3 % (soit - 1 300 hl).
- RHONE -1,3 % (soit - 1 770 hl).
- ALSACE -1,3 % (soit - 190 hl)

Les appellations dont les ventes ont progressé dans cette région, sont :

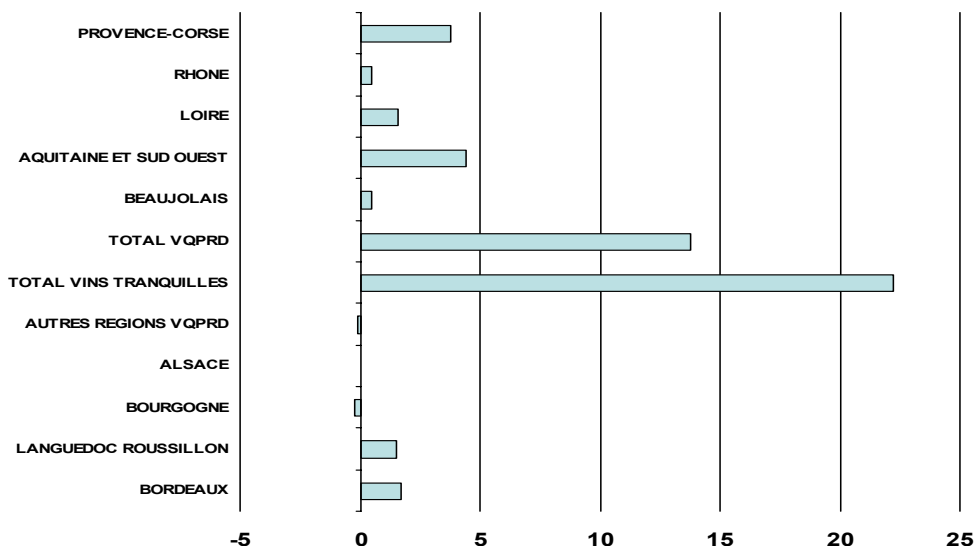
- PROVENCE & CORSE + 6,3 % (soit + 6 590 hl).
- LOIRE + 2,2 % (soit + 690 hl).
- LANGUEDOC-ROUSSILLON + 2,1 % (soit + 1920 hl).

## FICHE n°16 : Evolution des ventes des VQPRD dans la région SUD-OUEST

**Tableau n°13 : Evolution des ventes des VQPRD en GD, région SUD-OUEST**

	Volume en 1000 hl au 31/12/2006	Evolution volume en 1000 hl/n-1	Evolution volume en % / n-1	CA en Mio € au 31/12/2006	Evolution CA en % / n-1
BORDEAUX	151.07	5.34	+3.7%	91.4	+7.6%
BOURGOGNE	7.70	-0.09	-1.1%	6.1	+1.3%
BEAUJOLAIS	7.45	0.44	+6.3%	3.5	+5.8%
ALSACE	10.33	-0.05	-0.4%	5.8	-2.7%
RHONE	29.46	1.10	+3.9%	10.5	+4.5%
LOIRE	35.52	1.42	+4.2%	12.4	+3.6%
LANGUEDOC-ROUSSILLON	43.43	1.09	+2.6%	12.6	-1.8%
PROVENCE & CORSE	29.50	4.86	+19.7%	10.2	+15.4
AQUITAINE & SUD- OUEST	130.62	2.97	+2.3%	54.0	+1.1%
AUTRES régions VQPRD	0.80	-0.10	-10.8%	0.6	-6.6%

### Évolution des ventes en volume de VQPRD région SUD-OUEST



Source : IRI France - Infoscan

Dans la région SUD-OUEST, les ventes des appellations de vins tranquilles en GD ont connu des évolutions différentes allant de - 10,8 % à + 19,7 %.

Les principales appellations qui ont été touchées par des baisses sont :  
-BOURGOGNE - 1,1 % (soit - 90 hl).

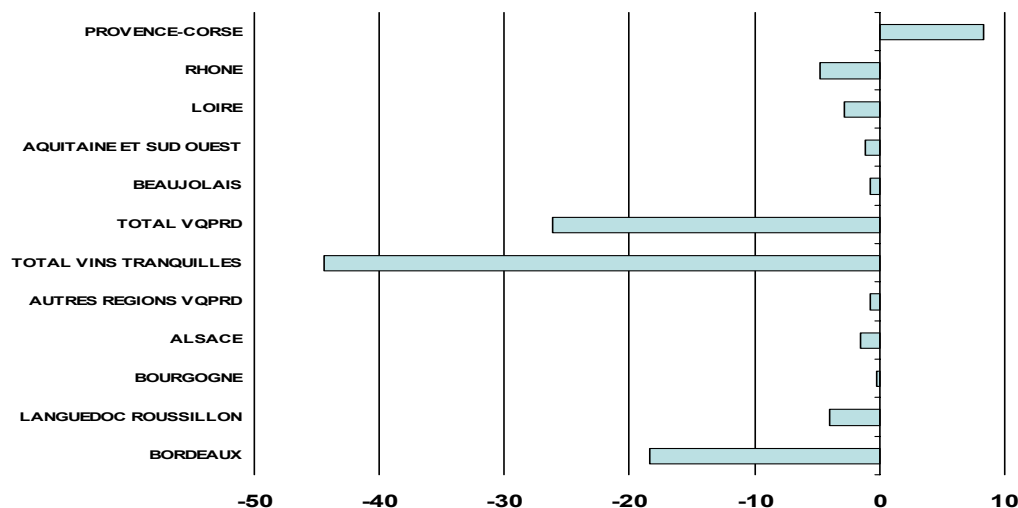
Les appellations dont les ventes ont progressé dans cette région, sont :  
-PROVENCE & CORSE + 19,7 % (soit + 4 860 hl).  
-BEAUJOLAIS + 6,3 % (soit + 440 hl).  
-LOIRE + 4,2 % (soit + 1 420 hl).  
-RHONE + 3,9 % (soit + 1 100 hl).  
-BORDEAUX + 3,7 % (soit + 5 340 hl).  
-LANGUEDOC-ROUSSILLON + 2,6 % (soit + 1 090 hl).

## FICHE n°17 : Evolution des ventes des VQPRD dans la région PARISIENNE

**Tableau n°13 : Evolution des ventes des VQPRD en GD, région PARISIENNE**

	Volume en 1000 hl au 31/12/2006	Evolution volume en 1000 hl/n-1	Evolution volume en % / n-1	CA en Mio € au 31/12/2006	Evolution CA en % / n-1
BORDEAUX	305.34	-7.94	-2.5%	178.8	-1.0%
BOURGOGNE	40.75	0.48	+1.2%	32.7	+1.4%
BEAUJOLAIS	31.68	-0.36	-1.1%	17.7	-0.3%
ALSACE	28.66	-0.46	-1.6%	16.6	-2.9%
RHONE	123.69	-3.57	-2.8%	46.3	-3.1%
LOIRE	110.09	-2.25	-2.0%	44.8	-1.8%
LANGUEDOC-ROUSSILLON	51.02	-2.36	-4.4%	17.2	-5.4%
PROVENCE & CORSE	76.07	6.67	+9.6%	30.0	+7.4%
AQUITAINE & SUD- OUEST	62.51	-1.66	-2.6%	26.3	-3.1%
AUTRES régions VQPRD	5.03	-0.32	-6.0%	3.4	-3.1%

### Évolution des ventes en volume de VQPRD région PARISIENNE



Source : IRI France - Infoscan

Dans la région PARISIENNE, les ventes des appellations de vins tranquilles en GD ont connu des évolutions différentes allant de - 6,0 % à + 9,6 %.

Les appellations dont les ventes ont baissé dans cette région, sont :

- AQUITAINE & SUD-OUEST - 2,6 % (soit -1 660 hl).
- ALSACE - 1,6 % (soit - 460 hl).
- LOIRE - 2 % (soit - 2 250 hl).
- RHONE - 2,8 % (soit - 3 570 hl).
- BORDEAUX - 2,5 % (soit - 7 940 hl).
- LANGUEDOC-ROUSSILLON - 4,4 % (soit - 2 360 hl).

Les principales appellations qui ont été touchées par des hausses sont :

- BOURGOGNE + 1,2 % (soit + 480 hl).
- PROVENCE & CORSE + 9,6 % (soit + 6 670 hl).

## **FICHE n°18 : CONCLUSIONS**

Sur la base des données traitées, les disparités régionales au niveau des ventes de vins tranquilles en grande distribution sont établies à trois niveaux :

1-Des variations entre les régions, sont constatées au niveau des volumes vendus de vins tranquilles. Pour les différentes catégories de vins tranquilles, trois régions présentent de forts reculs par rapport à la baisse moyenne constatée au niveau national. Les trois régions concernées sont : NORD, EST et région PARISIENNE.

2-L'analyse des ventes de VQPRD au niveau de chaque région met en évidence des évolutions différentes selon les appellations. Indifféremment de la situation globale de la région (baisse ou croissance des ventes), les VQPRD subissent des évolutions différentes.

3-Chaque VQPRD présente des résultats de ventes différents selon la région, exemple : les appellations de BORDEAUX et de BOURGOGNE sont en recul dans la région NORD (respectivement - 6 % et - 9 %), alors que sur la même période elles enregistrent des progressions des ventes dans la région OUEST-SUD (respectivement + 5,7 % et + 6,8 %).

Ce constat des disparités régionales peut avoir deux sources :

-Soit une offre régionale spécifique : enseignes présentes, évolution du parc en particuliers changement d'enseignes SM en HD, taille des linéaires, choix d'assortiment, promotion et période de foires inadaptées à la région, perte de part de marché de la grande distribution au profit d'autres circuits (HD, Cavistes,...).

-Soit un recul de la demande régionale : baisse du pouvoir d'achat, baisse de la consommation régionale, substitution entre produits (perte de part de marché au profit d'autres produits),...

La suite de ce travail de constat c'est un travail d'analyse et de recherche sur différentes variables, de nature à expliquer ces disparités régionales dans les ventes de vins tranquilles en grande distribution.