

Résultats

2006

**Observatoire
des exploitations
viticoles**



Viniflhor

OFFICE NATIONAL INTERPROFESSIONNEL
DES FRUITS, DES LEGUMES, DES VINS ET DE L'HORTICULTURE



Réalisation de l'étude

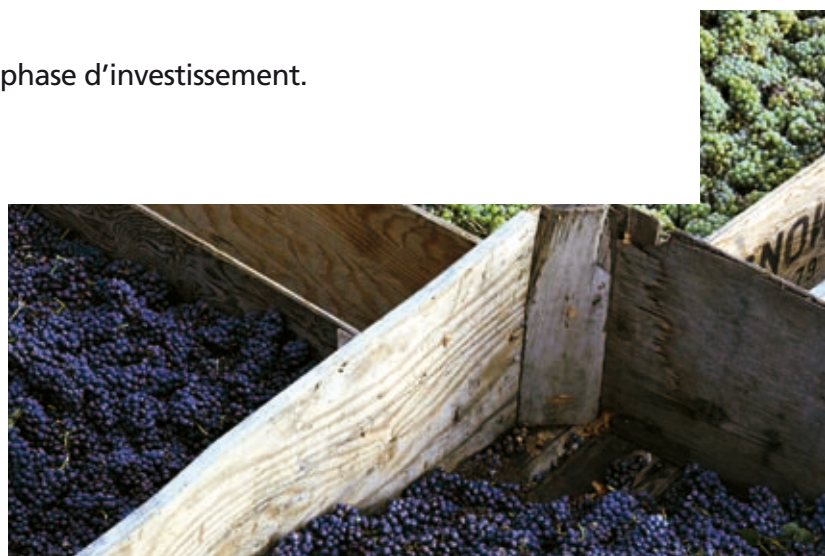
Cette étude est réalisée par le Conseil national des centres d'économie rurale (CNCER) pour le compte de Viniflor. L'observatoire des exploitations viticoles a été mis en place durant l'année 2007.

L'étude est basée sur 4 types de données :

- les données comptables qui permettent de suivre les charges, le produit brut et le revenu des exploitations ;
- des données extra comptables qui expliquent les différences et les variations de la structure des coûts ;
- des données financières qui permettent de situer les exploitations vis-à-vis du risque financier et d'éclairer leurs choix stratégiques ;
- des données issues d'un questionnaire des exploitants, sur leurs jugements de leurs situations et leurs intentions (pour l'évolution des surfaces et des équipements).

Les comportements financiers sont analysés selon les critères de la grille ci-dessous :

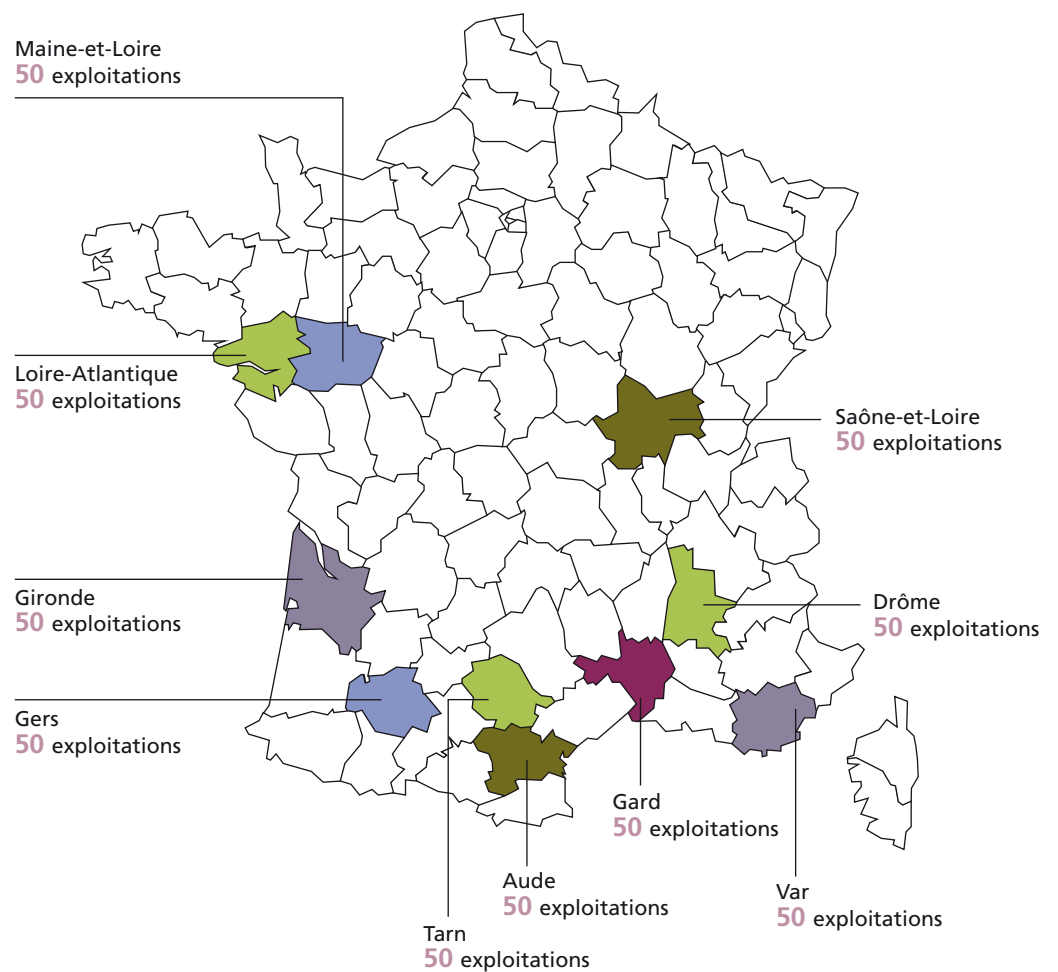
- **Ralentissement** : peu de ressources dégagées, l'exploitation amorce un déclin si cette situation perdure ;
- **Croisière** : fonctionnement équilibré, sans modification notable. Peu d'investissement et désendettement engagé ;
- **Renforcement** : situation financière qui s'améliore, souvent en prévision d'investissement à venir ;
- **Croissance** : exploitations en phase d'investissement.





L'observation d'un échantillon d'exploitations permet d'élaborer des indicateurs sur la santé économique des exploitations à dominante viticole. Cet échantillon vise à représenter la diversité des modèles d'exploitations viticoles mais les résultats de l'observatoire n'ont pas vocation à être extrapolés à l'ensemble de la production viticole française.

L'échantillon comprend 500 exploitations viticoles réparties entre 10 départements représentant les principales régions de production de vins tranquilles françaises (sauf l'Alsace).



Les indicateurs de l'échantillon

La surface moyenne des exploitations est de 38,2 ha dont 27,8 ha de vignes. On trouve également des grandes cultures (7,3 ha), du verger (0,2 ha), les autres cultures étant inférieures à 10 ares.

La vigne en production représente 98 % de la vigne totale. Il s'agit principalement en 2006 de la surface en AOC (18,2 ha) ou en vin de table ou de pays de département (6,8 ha). Les surfaces en rouge sont majoritaires (52 %) puis les blancs (34 %) et les rosés (16 %).

Le rendement moyen est de 67 hl/ha, avec des variations selon les types de vins (AOC : 51 hl/ha, VDP d'Oc : 67 hl/ha et VDT 75 hl/ha) mais aussi selon les zones de production (de 45 hl/ha dans la Drôme à 92 hl/ha dans le Gers).

La segmentation des types se base d'abord sur une première différenciation selon le mode de vinification dominant : apport en cave coopérative ou bien cave particulière. Une deuxième différenciation parmi les vigneron indépendants est basée sur un niveau de conditionnement significatif qui est évalué en 2006 à 13 % des volumes produits. Enfin, la segmentation finale est basée sur le produit viticole par hectare en production (plus ou moins 3 200 €/ha en 2006 pour les apporteurs en coopérative, plus ou moins 4 500 €/ha pour les caves particulières avec une production de vrac dominante et pour ceux qui conditionnent : plus au moins 10 100 €/ha et plus de 19 200 €/ha).

On obtient ainsi 7 types : 2 types en cave coopérative, 2 types en cave particulière avec du vrac dominant et 3 types en cave particulière avec un conditionnement significatif.

En moyenne entre 2005 et 2006, on constate une amélioration des résultats qui restent néanmoins négatifs : - 6 500 € en 2005 et - 4 600 € en 2006. Les charges ont été maintenues. La petite augmentation des produits de 1 % explique cette moins mauvaise rentabilité des exploitations. Mais si les exploitations à plus fort produit à l'ha se sont nettement améliorées, ce n'est pas le cas de celles qui ont le plus petit produit à l'ha.

Cette petite amélioration de rentabilité n'a pas eu, en moyenne, de conséquences sur les comportements financiers puisque l'on est resté à 26 % en Ralentissement en 2006 et que les exploitations en Croissance ont diminué (23 % en 2005 contre 18 % en 2006). En revanche, les comportements de Renforcement restent importants (38 % en 2005 contre 40 % en 2006).

Les résultats sont très différents d'un type à l'autre, mais peu corrélés à la taille de l'atelier viticole. Pour tous les types de viticulteurs en cave coopérative, le résultat après rémunération familiale, reste négatif. De même pour les vigneron en cave particulière avec un faible conditionnement. Seuls, les types de vigneron en cave particulière avec un conditionnement significatif dégagent des résultats positifs et augmentent leur marge nette (en comparaison avec 2005).



CHIFFRES CLES DU SECTEUR

Surfaces

843 000 ha en 2006 (vignes en production)
Source : DGDDI

Valeur de la production viticole

8,73 milliards d'euros soit 15,2 % de la valeur de la production de l'agriculture en 2006
Source : INSEE (compte national de l'agriculture)

Nombre d'exploitations

77 658 exploitations sont spécialisées en viticulture en 2005
Source : SCEES

Récolte

53 millions d'hl (vins, jus et moûts) en 2006
Source : DGDDI

Les viticulteurs en caves coopératives

Le nombre d'exploitations constituant le type est de 145 (83 % sont imposées au réel et 50 % sont sous forme sociétaire). En moyenne, la surface de vigne en production est de 25 ha avec un rendement de 64 hl (soit un volume moyen produit de 1 550 hl). On compte en moyenne 1 salarié et 1,4 UTA familiale. Elles sont plutôt situées dans le Sud-Est de la France puisque les exploitations des départements de l'Aude, la Drôme et le Gard représentent 29 % de l'échantillon. Leur résultat après rémunération familiale, déjà négatif en 2005 (- 15 700 €) reste négatif en 2006 (- 14 100 €), avec une situation très difficile.

TYPE COOP. 1 : les viticulteurs en cave coopérative avec un produit brut viticole inférieur à 3 200 €/ha en 2006

L'effectif est de 78 exploitations réparties sur 7 départements et principalement présentes dans la Drôme (28 %) et l'Aude (21 %). La surface moyenne totale par exploitation est de 44,1 ha dont 29,1 ha de vigne. La vigne en production représente 96 % de la vigne totale. Le rendement moyen est de 62 hl/ha avec une forte variation entre les VDT à 78 hl/ha et les AOC à 48 hl/ha. En 2006, 16,3 ha sont en AOC et 7,8 ha en vin de table ou de pays de département. Les rouges dominent nettement avec 71 % des surfaces, les blancs ne couvrent que 17 % et les rosés que 12 %.

Résultat

En 2006, la baisse du produit total par exploitation a été importante (- 12 % par rapport à 2005). Même si les charges ont diminué sensiblement (- 7 %), le résultat économique apparaît encore plus négatif - 23 000 € (- 19 600 € en 2005).

Comportement

Les comportements financiers montrent une forte augmentation des Ralentissements en 2006 (27 % en 2005 contre 51 % en 2006). Ces ralentissements se font au détriment des autres comportements : Croisière (26 % en 2005 contre 21 % en 2006), Renforcement (27 %, vs 15 %) et Croissance (19 %, vs 12 %).

Intentions

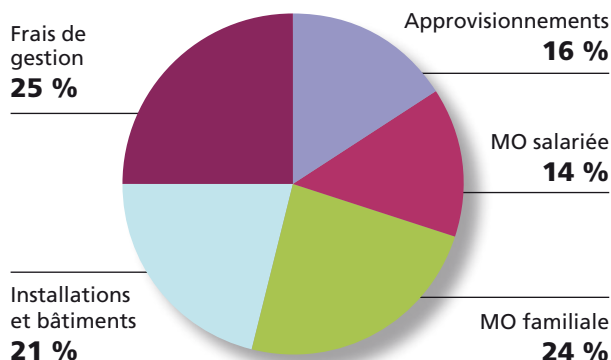
Les intentions des exploitants reflètent assez bien leur situation. En 2006, 17 % pensent diminuer leurs surfaces viticoles et 9 % pensent désinvestir. Pourtant 14 % pensent encore investir. Concernant leur situation, 46 % des exploitants se considèrent en difficulté mais 8 % se situent en bonne rentabilité.

RESULTATS ECONOMIQUES

	2005	2006	Evolution 2005/2006
Moyenne par hectare de SAU			
Produit total/ha viticole (€)	3 886	3 216	- 17 %
Charges totales/ha viticole (€)	4 537	4 045	- 11 %
Marge nette/ha viticole (€)	- 650	- 829	
Rendement (hl/ha)	59	61	+ 3,4 %
SAU viticole en production	26,93	27,96	+ 3,8 %
Moyenne par UTA			
Produit brut viticole par UTA (€)	47 781	43 433	- 9 %
Charges totales viticoles par UTA (€)	55 186	53 514	- 3 %
Marge nette viticole par UTA (€)	- 7 404	- 10 081	
Nombre d'UTA	2,34	2,17	
Moyenne par exploitation			
Produit brut total (€)	115 382	101 986	- 11 %
Charges courantes totales (€)	112 065	101 666	- 9 %
Résultat courant (€)	3 316	320	
Résultat économique *(€)	- 19 590	- 22 999	

* Résultat économique = résultat courant - salaires familiaux estimés

REPARTITION DES CHARGES COOP1



145 exploitations



TYPE COOP. 2 : les viticulteurs en cave coopérative avec un produit brut viticole supérieur à 3 200 €/ha en 2006

L'effectif est de 67 exploitations réparties sur 8 départements et principalement présentes dans le Gers (24 %), la Drôme (19 %), la Gironde et la Saône-et-Loire (16 et 18 %). La surface moyenne totale par exploitant est de 42,8 ha dont 22 ha de vigne. La vigne en production représente 95 % de la vigne totale pour un rendement moyen de 65 hl/ha allant de 80 hl en VDT à 58 hl en AOC. En 2006, 13,3 ha sont en AOC et 6,1 ha en vin de table ou de pays de département. La répartition de l'encépagement est plus équilibrée par couleur avec 48 % de rouges et 43 % de blancs. Les rosés couvrent 9 % des surfaces.

Résultat

On observe une petite augmentation du produit total (+ 2 %) et les charges ont diminué de 3 %. Le résultat apparaît toujours négatif (- 3 700 €), mais dans une moindre mesure par rapport au groupe "Coop 1".

Comportement

Les comportements financiers montrent que le nombre d'exploitations en situation de Ralentissement est resté stable (24 % en 2005, 26 % en 2006) et les Croisières ont légèrement diminué (25 % en 2005, 18 % en 2006). Ceci est compensé par le nombre d'exploitations en situation de Renforcement qui a augmenté (43 % en 2005, 48 % en 2006). La Croissance est restée stable (10 % en 2005, 9 % en 2006).

Intentions

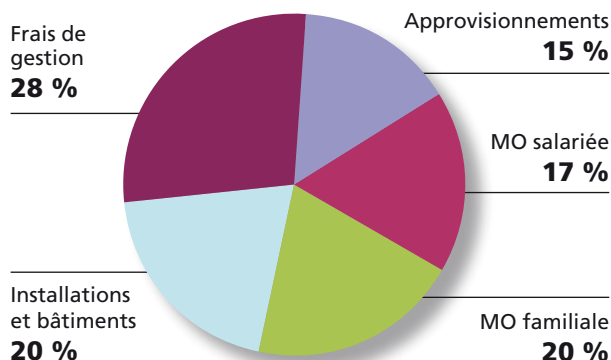
Les intentions des exploitants indiquent que seulement 4 % d'entre eux pensent diminuer leurs surfaces en vignes alors que 21 % pensent augmenter leurs surfaces viticoles et 22 % sont prêts à investir dans leur équipement. Avec 13 % qui se considèrent en difficulté et 30 % qui pensent dégager une bonne rentabilité.

RESULTATS ECONOMIQUES

	2005	2006	Evolution 2005/2006
Moyenne par hectare de SAU			
Produit total/ha viticole (€)	7 297	7 570	+ 3,7 %
Charges totales/ha viticole (€)	7 598	7 539	- 1 %
Marge nette/ha viticole (€)	- 301	31	
Rendement (hl/ha)	66	67	
SAU viticole en production	21,66	20,99	
Moyenne par UTA			
Produit brut viticole par UTA (€)	56 408	56 587	
Charges totales viticoles par UTA (€)	58 896	56 464	- 4 %
Marge nette viticole par UTA (€)	- 2 488	123	
Nombre d'UTA	2,59	2,65	
Moyenne par exploitation			
Produit brut total (€)	153 869	157 118	+ 2 %
Charges courantes totales (€)	142 959	138 101	- 3,4 %
Résultat courant (€)	10 910	19 017	
Résultat économique *(€)	- 11 253	- 3 676	

* Résultat économique = résultat courant - salaires familiaux estimés

REPARTITION DES CHARGES COOP2



Les vignerons en cave particulière

Pour les vignerons de vrac dominant : 148 exploitations, parmi elles 91 % sont imposées au réel et 51 % sont sous forme sociétaire. En moyenne, la surface de vigne en production est de 28,4 ha avec un rendement de 64 hl/ha. La main d'œuvre se compose en moyenne de 1,5 UTA salariée et 1,4 UTA familiale. A noter 35 % de l'échantillon est situé dans le Gard ou en Loire-Atlantique.

TYPE Vrac 1 : les vignerons en cave particulière avec moins de 13 % des volumes produits conditionnés et moins de 4 500 €/ha de produit en 2006

L'effectif est de 83 exploitations réparties sur 9 départements et principalement présentes dans le Gard (30 %) et le Tarn (17 %). La surface moyenne par exploitation est de 43,6 ha dont 30,6 ha de vigne. La vigne en production représente 96 % de la vigne totale. Le rendement moyen est de 65 hl/ha, 78 hl pour les VDT contre 50 hl pour les AOC. En 2006, 13 ha sont en AOC et 12,9 ha en vin de table ; les vins de pays ne représentent que 3,6 ha. Les cépages rouges constituent 66 % du vignoble et les blancs 25 %.

Résultat

Comme pour le groupe "Coop 1", l'ensemble des produits d'exploitation a diminué (- 8 %) alors que les charges totales diminuaient plus faiblement (- 5 %) entraînant un résultat encore négatif (- 34 200 € en 2006, - 32 200 € en 2005).

Comportement

Les comportements financiers montrent un maintien des Ralentissements (42 % en 2005, 43 % en 2006) et du Renforcement (23 % en 2005 et 25 % en 2006). La Croissance représente 15 % en 2006 et 24 % en 2005.

Intentions

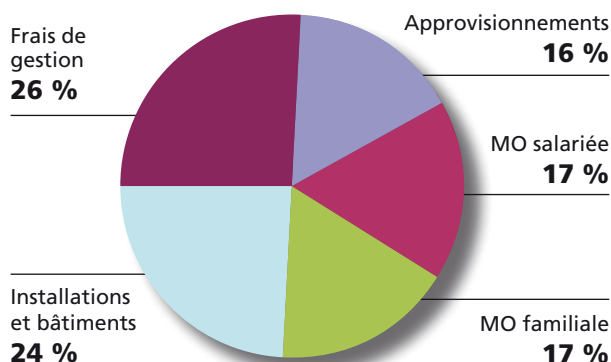
En 2006, les intentions des exploitants sont à l'image de leur situation : 24 % pensent diminuer leurs surfaces en vigne mais 9 % pensent les augmenter et 20 % pensent investir. Les exploitants se situent pour 41 % en difficulté et 11 % pensent avoir une bonne rentabilité.

RESULTATS ECONOMIQUES

	2005	2006	Evolution 2005/2006
Moyenne par hectare de SAU			
Produit total/ha viticole (€)	4 251	3 855	- 9 %
Charges totales/ha viticole (€)	5 272	5 065	- 4 %
Marge nette/ha viticole (€)	- 1 022	- 1 210	
Rendement (hl/ha)	66	67	
SAU viticole en production	29,46	29,54	
Moyenne par UTA			
Produit brut viticole par UTA (€)	49 265	49 049	
Charges totales viticoles par UTA (€)	61 047	61 165	
Marge nette viticole par UTA (€)	- 11 782	- 12 115	
Nombre d'UTA	2,76	2,56	
Moyenne par exploitation			
Produit brut total (€)	132 694	122 391	- 7,8 %
Charges courantes totales (€)	143 232	134 231	- 6,3 %
Résultat courant (€)	- 10 538	- 11 839	
Résultat économique *(€)	- 32 172	- 34 240	

* Résultat économique = résultat courant - salaires familiaux estimés

REPARTITION DES CHARGES VRAC1



355 exploitations



TYPE Vrac 2 : les vigneronns en cave particulière avec moins de 13 % des volumes produits conditionnés et plus de 4 500 €/ha de produit

L'effectif est de 65 exploitations réparties sur les 10 départements et principalement présentes en Loire-Atlantique (25 %), Saône-et-Loire (15 %) Gers et Maine-et-Loire (15 % chacun). La surface moyenne totale par exploitation est de 37,6 ha dont 27,6 ha de vigne. La vigne en production représente 97 % de la vigne totale pour un rendement moyen de 64 hl/ha allant de 85 hl en VDT à 55 hl en AOC. En 2006, 18,7 ha sont en AOC et 7 ha en vin de table ou de pays de département. Les surfaces se répartissent à part égale entre le rouge (46 %) et le blanc (45 %).

Résultat

Les produits (+ 5 %) ont un peu plus évolué que les charges (+ 4 %), le résultat économique reste cependant négatif (- 3 700 € en 2006 et - 5 400 € en 2005) mais dans une moindre mesure par rapport au groupe "Vrac 1".

Comportement

Les comportements financiers prennent en compte cette relative stabilité avec une légère diminution des Ralentissements (18 % en 2005 et 11 % en 2006) et des Croissances moins nombreuses (25 % en 2005 et 17 % en 2006). Le Renforcement augmente (31 % en 2005 et 57 % en 2006). La Croisière diminue (26 % en 2005 et 15 % en 2006).

Intentions

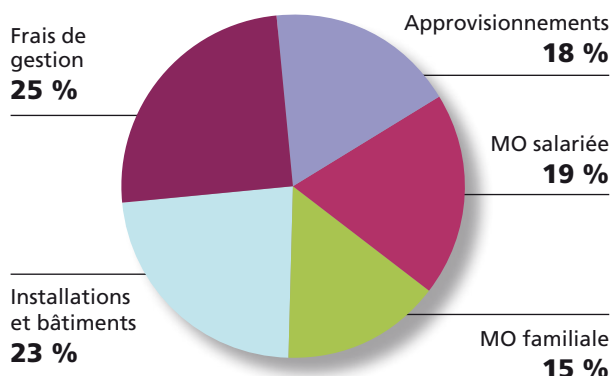
Les intentions des exploitants montrent pour ce groupe que 3 % pensent diminuer leurs surfaces viticoles ; 17 % pensent les augmenter et 26 % pensent investir, 24 % des exploitants se considèrent en difficulté alors que 24 % pensent avoir une bonne rentabilité.

RESULTATS ECONOMIQUES

	2005	2006	Evolution 2005/2006
Moyenne par hectare de SAU			
Produit total/ha viticole (€)	7 532	9 522	+ 26 %
Charges totales/ha viticole (€)	7 839	8 063	+ 2,8 %
Marge nette/ha viticole (€)	- 308	1 458	
Rendement (hl/ha)	64	65	
SAU viticole en production	26,31	26,88	
Moyenne par UTA			
Produit brut viticole par UTA (€)	63 233	71 153	+ 12,5 %
Charges totales viticoles par UTA (€)	64 899	66 189	+ 2 %
Marge nette viticole par UTA (€)	- 1 666	4 963	
Nombre d'UTA	3,07	3,14	
Moyenne par exploitation			
Produit brut total (€)	194 541	203 608	+ 4,6 %
Charges courantes totales (€)	178 464	183 953	+ 3 %
Résultat courant (€)	16 077	19 655	+ 22,2 %
Résultat économique *(€)	- 5 439	- 3 738	

* Résultat économique = résultat courant - salaires familiaux estimés

REPARTITION DES CHARGES VRAC2



Les vignerons qui conditionnent d'une manière significative

Pour les vignerons qui conditionnent leur vin de manière significative : 207 exploitations, dont 99 % sont imposées au réel et 73 % sont sous forme sociétaire. En moyenne, la surface de vigne en production est de 27,3 ha avec un rendement de 52 hl/ha. La main d'œuvre se compose en moyenne de 4,2 UTA salariées et 1,6 UTA familiale. Les trois départements les plus représentés sont le Var et le Maine-et-Loire et puis la Gironde.

TYPE Conditionné 1 : les vignerons en cave particulière avec plus de 13 % des volumes produits conditionnés et moins de 10 100 €/ha de produit en 2006

L'effectif est de 77 exploitations réparties sur 9 départements et principalement présentes en Loire-Atlantique (25 %) et dans le Var et le Gard (18 %). La surface moyenne par exploitation est de 34 ha dont 29,6 ha de vigne. La vigne en production représente 98 % de la vigne totale. Le rendement moyen est de 53 hl/ha, les VDT se situent à 66 hl et les AOC à 48 hl. En 2006, 21,9 ha sont en AOC et 5,5 ha en vin de table ou de pays de département. Les surfaces sont pour l'essentiel en rouges (46 %), alors que les blancs occupent 32 % et les rosés 22 %.

Résultat

Du fait d'un quasi-maintien des charges totales et du produit total par exploitation, le résultat économique reste très négatif en 2006 avec - 18 800 € (-18 200 € en 2005).

Comportement

Les comportements financiers montrent un maintien des Ralentissements (42 % en 2005, 43 % en 2006) et du Renforcement (23 % en 2005 et 25 % en 2006). La Croissance représente 15 % en 2006 et 24 % en 2005.

Intentions

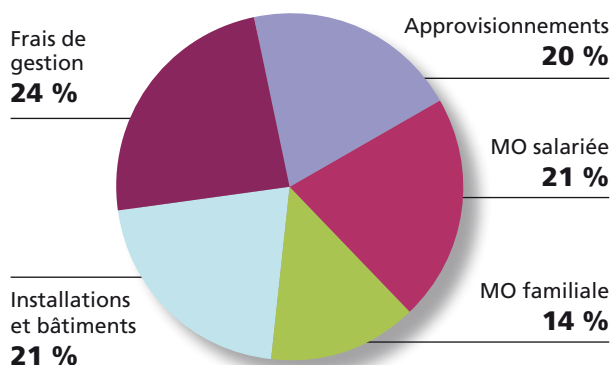
Les intentions des producteurs indiquent que 4 % d'entre eux pensent diminuer leurs surfaces viticoles alors que 22 % pensent les augmenter, 43 % pensent investir et 3 % pensent diminuer leur niveau d'investissement. Concernant leur situation, 31 % se trouvent être en difficulté alors que seulement 28 % considèrent avoir une bonne rentabilité.

RESULTATS ECONOMIQUES

	2005	2006	Evolution 2005/2006
Moyenne par hectare de SAU			
Produit total/ha viticole (€)	7 210	7 188	
Charges totales/ha viticole (€)	7 992	8 157	+ 2 %
Marge nette/ha viticole (€)	- 781	- 969	
Rendement (hl/ha)	54	54	
SAU viticole en production	28,53	28,90	
Moyenne par UTA			
Produit brut viticole par UTA (€)	55 695	57 429	+ 3 %
Charges totales viticoles par UTA (€)	61 393	64 319	+ 4,8 %
Marge nette viticole par UTA (€)	- 5 698	- 6 889	
Nombre d'UTA	3,96	3,91	
Moyenne par exploitation			
Produit brut total (€)	220 894	219 850	- 0,5 %
Charges courantes totales (€)	213 359	212 556	
Résultat courant (€)	7 536	7 293	- 3,2 %
Résultat économique *(€)	- 18 182	- 18 753	

* Résultat économique = résultat courant - salaires familiaux estimés

REPARTITION DES CHARGES COND1



207 exploitations



TYPE Conditionné 2 : les vigneronns en cave particulière avec un conditionnement significatif et entre 10 100 et 19 200 €/ha de produit en 2006

L'effectif est de 81 exploitations réparties sur les 10 départements et principalement présentes en Maine-et-Loire (27 %) et dans le Var (19 %). La surface moyenne par exploitation est de 36,9 ha dont 31 ha de vigne. La vigne en production représente 97 % de la vigne totale pour un rendement moyen de 52 hl/ha. Les VDT sont à 67 hl et les AOC à 48 hl. En 2006, 24,9 ha sont en AOC et 4,8 ha en vin de table ou de pays. Les surfaces sont pour 48 % en rouges, alors que les blancs occupent 30 % et les rosés 22 %.

Résultat

Ce groupe présente une petite augmentation du produit d'exploitation (+ 3%) et des charges totales (+ 2%) permettant de dégager une marge légèrement plus importante qu'en 2005 (14 600 € en 2006 contre 12 600 € en 2005).

Comportement

Les comportements financiers indiquent une petite augmentation des Ralentissements (4 % en 2005 contre 7 % en 2006), une stabilité des Croisières (15 % en 2005 contre 16 % en 2006), une baisse des Croissances (31 % en 2005 contre 27 % en 2006) et un maintien des Renforcements (51 % en 2005 contre 49 % en 2006).

Intentions

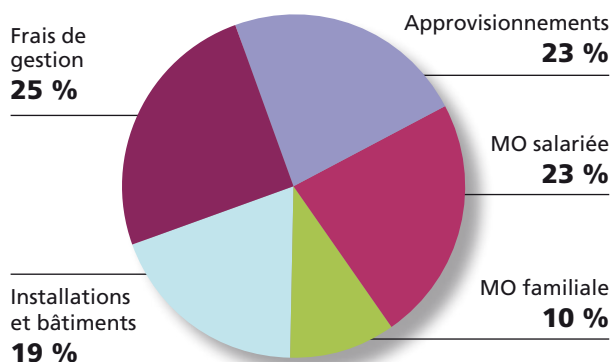
Les intentions des producteurs reflètent leur résultat positif. 18 % d'entre eux pensent augmenter leurs surfaces en vignes et 9 % pensent les diminuer. Il en est de même concernant leur niveau d'investissement, 44 % pensent investir alors que seulement 1 % pensent diminuer leurs investissements. Enfin 32 % pensent dégager une bonne rentabilité et 21 % considèrent être en difficulté.

RESULTATS ECONOMIQUES

	2005	2006	Evolution 2005/2006
Moyenne par hectare de SAU			
Produit total/ha viticole (€)	14 007	14 418	+ 3 %
Charges totales/ha viticole (€)	13 766	14 143	+ 2,7 %
Marge nette/ha viticole (€)	240	275	+ 14,6 %
Rendement (hl/ha)	56	54	
SAU viticole en production	29,76	30,11	
Moyenne par UTA			
Produit brut viticole par UTA (€)	72 241	74 022	+ 2,5 %
Charges totales viticoles par UTA (€)	70 402	71 165	+ 1 %
Marge nette viticole par UTA (€)	1 839	2 857	+ 55 %
Nombre d'UTA	6,09	6,18	
Moyenne par exploitation			
Produit brut total (€)	435 551	447 186	+ 2,7 %
Charges courantes totales (€)	394 742	403 966	+ 2,3 %
Résultat courant (€)	40 810	43 219	+ 5,9 %
Résultat économique *(€)	12 590	14 595	+ 15,9 %

* Résultat économique = résultat courant - salaires familiaux estimés

REPARTITION DES CHARGES COND2



TYPE Conditionné 3 : les vigneronns en cave particulière avec un conditionnement significatif et plus de 19 200 €/ha de produit en 2006

L'effectif est de 49 exploitations réparties sur 5 départements et principalement présentes en Saône-et-Loire (37 %), en Gironde (24 %) et dans le Var (18 %). La surface moyenne par exploitation est de 23,1 ha dont 20,9 ha de vigne, soit 90 % de la SAU. La vigne en production représente 97 % de la vigne totale. Le rendement moyen est de 52 hl/ha avec 63 hl en VDT et 50 hl en AOC. En 2006, 19,2 ha sont en AOC (soit 92 % en SAU) et 1,1 ha en vin de table. Les surfaces en rouges sont majoritaires (55 %), puis les rosés avec 23 % à égalité avec les blancs (22 %).

Résultat

Le produit total d'exploitation a progressé (+ 7 %) alors que les charges totales ont progressé dans une moindre mesure (+ 4 %) permettant d'augmenter la marge de façon significative par rapport à 2005 (+ 40 %).

Comportement

Les comportements financiers prennent en compte cette amélioration par une augmentation des Renforcements (61 % en 2005, 67 % en 2006). Cependant, les Ralentissements augmentent (2 % en 2005, 8 % en 2006), tandis que les Croisières (10 % en 2005, 2 % en 2006) et les Croissances (27 % en 2005, 22 % en 2006) diminuent.

Intentions

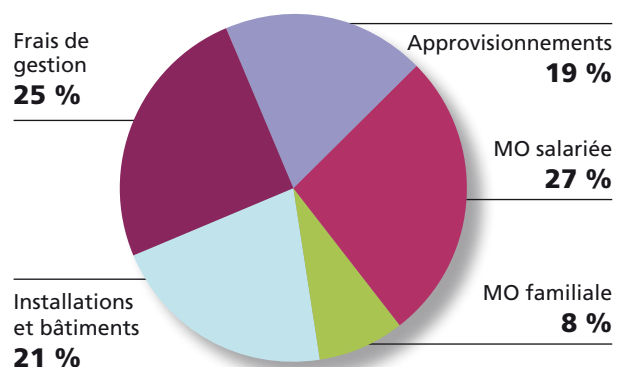
Les intentions des producteurs sont ici les plus positives. 18 % d'entre eux pensent augmenter leurs surfaces en vigne et aucun ne projette de diminuer ses surfaces. 41 % des vigneronns pensent investir et le reste souhaite maintenir ses équipements. Dans ce type, 43 % considèrent avoir une bonne rentabilité et 4 % trouvent leur situation difficile.

RESULTATS ECONOMIQUES

	2005	2006	Evolution 2005/2006
Moyenne par hectare de SAU			
Produit total/ha viticole (€)	29 062	31 419	+ 8 %
Charges totales/ha viticole (€)	27 356	27 933	+ 2 %
Marge nette/ha viticole (€)	1 706	3 487	+ 104 %
Rendement (hl/ha)	49	51	
SAU viticole en production	20,01	20,22	
Moyenne par UTA			
Produit brut viticole par UTA (€)	82 796	86 937	+ 5 %
Charges totales viticoles par UTA (€)	76 795	77 406	+ 0,8 %
Marge nette viticole par UTA (€)	6 001	9 531	+ 58,8 %
Nombre d'UTA	7,33	8,15	
Moyenne par exploitation			
Produit brut total (€)	581 392	619 541	+ 6,6 %
Charges courantes totales (€)	511 149	531 410	+ 4 %
Résultat courant (€)	70 243	88 131	+ 25,5 %
Résultat économique *(€)	44 692	62 674	+ 40 %

* Résultat économique = résultat courant - salaires familiaux estimés

REPARTITION DES CHARGES COND3







Viniflor

OFFICE NATIONAL INTERPROFESSIONNEL
DES FRUITS, DES LÉGUMES, DES VINS ET DE L'HORTICULTURE

12 rue Henri Rol-Tanguy
TSA 40004
93555 Montreuil sous Bois Cedex
Tél : 01 73 30 33 00 - Fax : 01 73 30 35 90
www.viniflor.fr